

Бізнес-інкубатор «Innovation challenge» ЧНУ

**ПРОГРАМА БІЗНЕС-ІНКУБАТОРСТВА з 25.09.2023 по 20.05.2024 р.
(2023-2024 н.р.)**

1 модуль.

Результат – наявність власної бізнес-ідеї. Дедлайн – 1 листопада.

I. Підприємництво та інновації. Мотиваційні поради початківцям.

II. Алгоритм започаткування власного бізнесу. Екосистема стартапів. Джерела формування (народження) бізнес-ідеї. Етапи становлення, фактори успіху та можливі причини занепаду стартапів і бізнес-стартерів. Суть інноваційно активного та соціально відповідального бізнесу.

III. Дизайн мислення. Визначення проблем, емпатія. Пошук і вибір ідей

IV. Стратегування стартапів.

V. Дослідження ринку, цільової аудиторії, формування портрету клієнта, використання карти емпатії.

Зустрічі з представниками бізнесу та інтерактиви.

2 модуль.

**Результат - розроблена бізнес-модель та бізнес-план проекту.
Дедлайн - 30 березня.**

Блок 1

I. Канвас бізнес-модель.

II. Бізнес-планування стартапу: від ідеї до провайдингу та комерціалізації. Структура бізнес-плану.

Блок 2

III. Маркетинг у діяльності сучасного підприємства.

IV. Формування бренда як складової конкурентоспроможності сучасної організації. Сучасні тенденції управління брендом компанії.

V. Принципи розробки ефективного логотипу.

VI. Дизайн та реклама.

VII. Digital-маркетинг: канали та інструменти просування бізнесу.

Блок 3

VIII. Менеджмент у малому бізнесі.

IX. Лідерство в бізнесі: від стартапу до масштабування.

X. Сучасні HR-технології. Емоційний інтелект та корпоративна культура.

XI. Командоутворення (тимбілдинг) як інструмент досягнення успіху в бізнесі.

Зустрічі з представниками бізнесу та інтерактиви.

3 модуль. Результат: презентація проекту - (90-100% учасників); тестування проекту, перша версія продукту MVP - (70% учасників); реєстрація власного бізнесу, ФОПа, стартапу - (50% учасників).

Дедлайн - 15 травня.

I. Фінансування малого бізнесу та стартапів: грантові програми, підтримка «бізнес-янголів», краудфандинг, венчурний капітал, фандрейзинг, програми мікрокредитування, фонди підтримки стартапів та ін.

II. Фінансовий менеджмент.

III. Управління бізнес-проектами.

IV. Правові аспекти створення власного бізнесу: алгоритм дій та облікові наслідки

V. Оподаткування малого бізнесу

VI. Ризик-менеджмент. Екологічний менеджмент і «зелені» стартапи як запорука сталого розвитку.

VII. Тестування ринку (ринкове тестування).

VIII. Дизайн презентації бізнес-ідей та стартапів. Вимоги до пітч-деку. Техніка публічних виступів.

Зустрічі з представниками грантових програм, фінансово-кредитних установ і бізнесу та інтерактиви.

Зустрічі-заняття 2 рази на тиждень (вівторок і четвер, початок о 16:10).

Постійні зустрічі з представниками бізнесу: Клубом підприємців Буковини, Chernivtsi Business Group, Business club RIST, LBC Chernivtsi, IT кластер Ком'юніті, Inside bussines club (клуб молодих підприємців), Бізнес-клуб IGEN, фінансово-кредитних організацій та ін.

В рамках реалізації інкубаційної програми: індивідуальна комунікація з підприємцями, нетворкінги, пітчінги, екскурсії до підприємців, культурно-мистецькі івенти, кава-брейк та ін.

Травень – Серія пітчінгів бізнес-ідей та стартапів в експертному середовищі.